



Gefahrt wird vom Transportunternehmen Dachser sicher und zuverlässig befördert. Die Mitarbeiter im Bereich Chem-Logistics werden speziell geschult.

VCI-EINKAUFSKOOPERATION FÜR SPEDITIONS-DIENSTLEISTUNGEN

Dachser Chem-Logistics – eine saubere Lösung

Wer auf der Suche nach einem passgenauen Anbieter von Chemie-Logistik-Lösungen ist, fährt mit der VCI-Einkaufskooperation Speditions-Dienstleistungen gut. Denn sie bietet attraktive Tarife, ein Höchstmaß an Zuverlässigkeit und umfassendes Know-how in Sachen Chemielogistik.

Wenn's um Sauberkeit geht, macht Ralf Junker keine Kompromisse. „Unsere Kunden müssen sich in Sachen Desinfektion und Hygiene absolut auf uns verlassen – und das können sie“, sagt der Vertriebsleiter der Hypred GmbH aus Bornheim-Sechtem und präzisiert: „Qualität hat überragende Bedeutung für Hypred.“ Seit 1995 zählt die zur Roullier-Gruppe gehörende Hypred GmbH auch in Deutschland zu den führenden Unternehmen für die Produktion und den Vertrieb von Reinigungs- und Desinfektionsmitteln. „Unser Geschäft steht dabei auf drei Säulen“, erklärt Junker: „Lebensmittelindustrie, Landwirtschaft und Fahrzeugreinigung.“

Aus einer zentralen Lage, vom Standort

Bornheim bei Köln aus, versorgt Hypred Kunden in ganz Deutschland und Österreich mit seinen Produkten rund um Sauberkeit und Hygiene. Im Fokus liegen dabei vor allem Molkereien, Getränkeabfüllbetriebe, die Landwirtschaft mit Ställen und Milchviehhaltern sowie Waschstraßen und Lkw-Reinigungsanlagen. Als das Unternehmen im letzten Jahr einen erfahrenen Logistikpartner suchte, wurde es mit Hilfe des VCI fündig. In einer Ausschreibung über den gesamten Logistikmarkt hatte der VCI zuvor nach einem Chemie-Logistik-Partner Ausschau gehalten. Das Ziel: eine Einkaufskooperation über europaweite Stückguttransporte. Die Wahl des Verbandes fiel auf Dachser. Für Ralf Junker war diese Koopera-

tion ausschlaggebend, um mit dem Kemptener Logistikunternehmen ins Gespräch zu kommen. „Dass sich der VCI mit Dachser auseinandergesetzt und das Unternehmen als Kooperationspartner ausgewählt hat, wurde für uns zur relevanten Entscheidungshilfe“, so Junker. „Damit hatten wir das gute Gefühl, unser Auswahlrisiko zu minimieren. Dachser bringt ausgewiesene Chemie-Logistik-Expertise mit und versteht die Bedürfnisse unserer Kunden.“

Für Michael Kriegel, Leitung Dachser Chem-Logistics, ist die Kooperation mit dem VCI ein „echter Meilenstein und eine wichtige Bestätigung für unseren eingeschlagenen Kurs.“ Seit 2007 baue Dachser mit seiner Branchenlösung Chem-Logistics gezielt Kompetenz und Expertenwissen aus. Pro Jahr werden so unter anderem 1,5 Millionen Gefahrgutsendungen befördert. Dass darauf nun auch Hypred setzt, freut Kriegel. Dachser weiß dabei auch um die hohen Anforderungen des

Nachgefragt bei Ralf Junker, Vertriebsleiter der Hypred GmbH

chemie report: Wie sind Sie auf Dachser als Logistikpartner aufmerksam geworden?

Junker: Wir haben auf einer Tagung des Industrieverbandes Hygiene und Oberflächenschutz von der neuen VCI-Kooperation mit Dachser gehört. Und da wir nach einem neuen Chem-Logistics-Partner suchten, hatten wir uns näher mit Dachser beschäftigt. Denn Hypred stellt an seinen Logistikpartner hohe Ansprüche. Schließlich müssen sich die Kunden jederzeit auf uns verlassen können. Da haben uns besonders die Vorteile von Dachser eLogistics überzeugt. Mit dieser ausgeklügelten Form der Sendungsverfolgung sind wir immer auf der Höhe unserer Ware.

chemie report: Gab es einen speziellen Grund, den Spediteur zu wechseln?

Junker: Die Entwicklung bei Hypred wurde in den vergangenen Jahren durch ein starkes Wachstum und fortschreitende Internationalisierung geprägt. Hierzu brauchten wir einen Logistikpartner, der

global aufgestellt und innovativ ist. Qualität und Kommunikation waren für den Wechsel ausschlaggebend.

chemie report: Dachser ist Kooperationspartner des VCI. Inwiefern hat dies Ihre Entscheidung für Dachser beeinflusst?

Junker: Wir hatten uns gefragt, wer zu Hypred passt. Die VCI-Kooperation mit Dachser hat dann letztlich den Ausschlag gegeben. Nachdem sich der VCI bereits intensiv mit dieser Partnerschaft auseinandergesetzt hatte, sahen wir unser Entscheidungsrisiko minimiert. Wir binden aber zudem auch immer wieder unsere Kunden in solche wesentlichen Entscheidungen ein. Und dort war Dachser im Vorfeld immer wieder positiv aufgefallen.

chemie report: Kundenorientierte Lösungen stehen bei Ihnen ganz oben auf der Angebotsskala. Was bedeutet dabei die Zusammenarbeit mit Dachser?

Junker: Dachser versteht die Bedürfnisse unserer Kunden. Nachdem wir immer mehr zu

einem Just-in-time-Lieferanten werden, ist der Anspruch an unsere Zuverlässigkeit weiter gestiegen. Der Schlüssel zum Erfolg liegt in der Kommunikation mit unserem Logistikpartner, gut zu kommunizieren ist die halbe Miete. Dachser muss daher immer wissen, wo es im Tagesgeschäft brennt und wann der Kunde informiert werden muss. Und wenn neue Fragen auf uns zukommen, wie wir ein Problem für unsere Kunden lösen, dann muss auch Dachser diese Fragen gleich mitbeantworten.



Ralf Junker



Werk der Hypred GmbH in Bornheim/Köln

Kunden. „Wir stellen an unseren Logistikpartner hohe Ansprüche an Zuverlässigkeit, Fortschrittlichkeit und eine gute Kommunikation“, betont Junker. „Er ist schließlich das

Bindeglied zwischen Lieferant und Kunde und nimmt damit eine Schlüsselfunktion ein.“ Gerade bei Just-in-time-Lieferungen gelte es, den Datenaustausch via Internet und Intranet bestmöglich zu organi-

sieren. „Hier bietet uns Dachser eLogistics viele wertvolle Vorteile.“ Beispiele dafür gebe es im Hypred-Alltag zuhauf. Etwa dann, wenn der Disponent einer Molkerei anruft und nach einer Bestellung von Reinigungsmitteln fragt. „Unsere Mitarbeiterinnen im Service-Zentrum können über die Dachser eLogistics-Anwendungen in Echtzeit alle relevanten

Informationen aus dem System abholen und exakt Auskunft darüber geben, wann der Lkw mit der Ware das Lager verlassen hat“, sagt Junker. „Unsere Kunden wissen dies sehr zu schätzen.“

Bei Technik und Sauberkeit macht der Hypred-Vertriebsleiter keine Kompromisse. Das gilt genauso für das Erfüllen der gesetzlichen Anforderungen und Regelungen für den Transport und die Lagerung von chemischen Produkten sowie den richtigen Umgang mit ihnen. „Wir wissen, dass immer wieder neue Anforderungen auf uns zukommen, besonders dann, wenn wir das Geschäft ausweiten. Um dann entsprechende Lösungen zu finden, setzen wir auf Tipps sowohl von unseren Kunden als auch von Dachser. Das macht diese Beziehung so wertvoll und zukunftsfähig.“

Marcus Schick

Die Einkaufskooperationen

des VCI sind ein exklusiver Service für Mitglieder. Er richtet sich vor allem an die mittelständisch strukturierten Unternehmen. Die Mitgliedsfirmen sind weder an bestimmte Abnahmemengen noch an Mindestumsätze gebunden. Zurzeit gibt es folgendes Angebot für Dienstleistungen:

- Paket- und Expressdienste
- Warenkreditversicherung
- Speditionsdienstleistungen
- Transportversicherung
- Geschäftsreise-Service
- Entsorgungsdienstleistungen